



Roteiro para webinar (transmitido ao vivo na abertura do carrinho)

Cliente: O Corpo Explica

Produto: Análise Corporal

Público-alvo: Empreendedores

Expert: Dra. Vanessa Cesnik

Olá, boa noite! Sejam bem-vindos e bem-vindas ao nosso workshop!

Pra quem não me conhece, muito prazer, eu sou a Vanessa Cesnik, Doutora em Psicologia pela Universidade de São Paulo e uma das fundadoras d'O Corpo Explica.

Eu tô aqui pra te apresentar o mapa para você, empreendedor, vencer as características que te impedem de ter sucesso.

Esse conhecimento transformou os meus negócios — e os de outras milhares de pessoas.

Pra você ter ideia, já tiveram acesso a esse mesmo mapa pessoas como Arthur Aguiar, vencedor do Big Brother Brasil de 2022, Maurício Meirelles, Léo Picon, Maira Cardi, Wendel de Carvalho...

E agora, eu vou compartilhar com VOCÊ.

A partir de hoje, você vai começar a entender como a sua mente funciona, e isso vai fazer total diferença no seu negócio.

Tá preparado?

Antes da gente se aprofundar, me conta aqui no chat: qual é o seu nome, de onde você é e qual é o maior desafio que você enfrenta?

Olha, eu sei o quanto é difícil olhar pro lado e ver um monte de gente fazendo menos, mas se destacando mais.



Antes de ser Doutora, Pesquisadora e mais um monte de coisas bonitas de dizer, eu também sou empreendedora e já me comparei muito lá no começo.

Mas tudo mudou quando eu aprendi a usar as forças do meu corpo e da minha mente.

É muito bom olhar pra trás e ver como foi maravilhoso ter usado cada recurso que existe em mim...

Não apenas para realizar meus sonhos, mas para fazer com que mais e mais pessoas se beneficiem desse conhecimento.

Então pra todos que estão compartilhando suas angústias aqui comigo, tenho uma boa notícia...

Vou até compartilhar a minha tela pra você gravar bem tudo o que vou falar.

SLIDE 1 (Promessa): Descubra o mapa para vencer as características que te impedem de ter sucesso na jornada empreendedora

É a sua vez de aprender a usar a força do seu corpo e da sua mente para conquistar todos os seus sonhos profissionais, até os praticamente impossíveis.

É a sua vez de olhar para as metas que você deixou para trás e ter a coragem de voltar a persegui-las, com foco e determinação.

Mas preciso deixar uma coisa muito clara...

Eu não estou aqui para vender a "fórmula perfeita" para você viver um "mundo ideal", onde nada de ruim acontece e você é invencível.

Você sabe que isso não existe.

Estou falando sobre saber usar o seu jeito de funcionar para lidar da melhor forma com os "vales" do empreendedorismo.

Sobre diminuir as chances de falhar.



Se você for parar pra pensar, empreender é uma das ocupações profissionais mais desafiadoras.

Quando você está começando, você precisa ser muito bom em tudo e precisa saber se virar com pouco tempo e com pouco dinheiro.

Você precisa ser bom na entrega do seu produto ou serviço, precisa atrair e fidelizar o seu cliente, ser bom em gestão e administração... tudo ao mesmo tempo.

São várias pequenas coisas que você precisa ser muito bom, enquanto não tem dinheiro para terceirizar algumas demandas.

Mesmo assim, quando o seu negócio cresce e você finalmente consegue agregar mais pessoas para colaborar, os desafios continuam. Não é verdade?

Quanto mais a sua empresa cresce, mais os clientes colocam expectativas no seu produto, mais os concorrentes ficam de olho para te copiar, mais pessoas trabalham pra você e dependem desse dinheiro para se sustentar...

Ou seja, você precisa ter a habilidade de pelo menos 10 carreiras diferentes para saber tomar as melhores decisões para o seu negócio.

Quem fala que é fácil ser empreendedor nunca se arriscou no mundo dos negócios.

Empreender é libertador, mas você apanha todo dia.

E quando apanha, chega até a pensar: "por que eu saí daquele emprego que eu odiava, mas que me pagava um salário garantido, com bem menos preocupações?"

Quem se sente assim?

Quem tem medo de não descobrir onde está errando? De não saber como escalar os resultados?



Quem está se sabotando, acreditando que empreender não é pra você?

Bom, se isso te representa, que bom que você está aqui.

É aquela história de estar no lugar certo, na hora certa.

Hoje, eu vou te ajudar a encontrar as respostas para as maiores dúvidas que guiam os seus medos:

1. Por que você não tem os resultados que deseja?
2. Por que você faz tudo, rala muito, e ainda assim não consegue sair do lugar ou chegar no patamar daquele concorrente que você tanto se compara?
3. E o principal: quais são os três elementos que estão te impedindo de decolar?

Esteja você sem dinheiro pra investir, sem tempo pra tocar a parte estratégica do negócio ou o que for...

A primeira coisa que você precisa ter na ponta da língua é:

O QUE VOCÊ QUER?

O que você quer com o seu negócio?

Não faz sentido eu te mostrar o mapa para ter sucesso na jornada empreendedora se você não sabe o que quer.

Você quer comprar a casa dos seus sonhos?

Quer viajar pelo mundo três vezes por ano?

Quer ter liberdade financeira?

Para pra refletir sobre isso. Pega um papel e uma caneta e escreva exatamente a pergunta: O QUE EU QUERO?

Se pergunte todos os dias.



Anote quais são os seus maiores desejos, o que te deixaria extremamente feliz.

Esse é o seu propósito. É por isso que você está empreendendo.

Eu te garanto que, com essa resposta muito clara na sua cabeça, você não vai mais desejar aquele emprego de volta.

Mas tem uma coisa...

Ter essa mentalidade já é um grande passo... mas não é tudo.

Quando eu observo empreendedores se aventurando no mundo dos negócios, eu vejo dois cenários principais:

O da pessoa que se esforça muito, fisicamente e mentalmente, e não consegue os resultados que gostaria...

E o cenário da pessoa que se esforça muito, fisicamente e mentalmente, consegue com muito suor ter algum resultado, mas "empaca" e não cresce mais... E por já estar no limite, ela não consegue implementar uma nova estratégia para sair disso.

O que eu quero dizer com isso?

Que a maioria dos empreendedores não tem os resultados que espera.

Até aqueles que têm um resultado expressivo não conseguem evoluir, seja por falta de tempo ou de dinheiro.

E é aí que está o grande erro dos empreendedores.

Chega um momento que o diferencial do seu negócio não está em achar uma nova estratégia.

E sim em saber usar ao máximo os seus próprios recursos mentais, emocionais e comportamentais.

Só assim você vai conseguir tomar as melhores decisões.



Agora... como é que você vai tomar as melhores decisões, ao mesmo tempo que faz mil coisas, se estiver vivendo na dor dos seus traços, e não no recurso deles?

Deixa eu simplificar a pergunta...

Como é que você vai tomar as melhores decisões se estiver focando nas suas dificuldades ao invés das virtudes?

Isso se você souber quais são essas dificuldades e virtudes; essas dores e recursos.

É por esse motivo que você PRECISA entender como o seu corpo e a sua mente funcionam.

Quando você entende o seu próprio padrão de funcionamento, você é capaz de focar naquilo que é bom...

Você consegue identificar as suas habilidades mais "fracas" e usá-las ao seu favor, no momento certo.

Imagine que as habilidades diárias que temos acesso dentro de nós são como fichas de poker.

Por exemplo, você tem uma facilidade muito grande em se comunicar (ou seja, tem muitas fichas em comunicação), mas tem uma baixa habilidade para se planejar (poucas fichas em planejamento).

Você precisa saber exatamente qual é a melhor hora para usar cada ficha, para aproveitar o máximo delas e gerar mais resultados.

Você pode usar à vontade sua capacidade de comunicação, tanto na sua vida pessoal, como profissional.

Mas a sua habilidade de planejamento é mais escassa. Você tem pouquíssimas fichas.

Então você precisa saber usá-las no momento certo em seu negócio, porque se



“gastar” essa ficha na vida pessoal, por exemplo, vai acabar não tendo ela disponível quando precisa planejar e avaliar riscos na sua empresa.

E ela vai fazer muita falta.

Deu pra entender?

Isso vale para TODAS as suas habilidades.

As suas fichas são os seus recursos mentais, emocionais e comportamentais, como criatividade, comunicação, negociação, planejamento, agilidade na execução, imaginação, conexão com pessoas, liderança, competição...

A partir do momento que você souber quais são seus principais recursos e qual a melhor maneira de usá-los, você vai gerar muito mais resultado com muito menos esforço.

Você vai conseguir executar muito mais, delegar com muito mais eficiência, saber focar naquilo que precisa realmente do seu tempo e encontrar soluções mais rápidas para seu negócio.

Faz sentido?

E talvez você não reconheça em você mesmo nenhuma dessas habilidades e recursos... E eu vou explicar o porquê disso acontecer na sua vida hoje.

Imagine que você tenha uma ficha de poker desgastada, apagadas... Você não consegue nem ler o número, ou seja, não pode usar pra nada.

Apesar de ter essa ficha, ela perde o valor. Perde a utilidade.

E é justamente isso que chamamos de Traço de Caráter na dor.

Você até tem em mãos aquele recurso ou habilidade, mas por estar "apagada" você acaba não vendo utilidade nenhuma nisso.

E é justamente esse o primeiro elemento que te impede de decolar: o **traço de**



caráter na dor.

Aqui n'O Corpo Explica a gente fala bastante os nomes Esquizoide, Oral, Psicopata, Masoquista e Rígido.

Esses são os chamados traços de caracteres, e cada um deles tem o seu lado positivo (traços no recurso) e o seu lado negativo (traço na dor).

Existem comprovações científicas de que as suas características físicas determinam os seus comportamentos sociais.

Deixar os seus traços de caracteres predominantes na dor significa ter impactos negativos e consequências diretas nas suas relações com as pessoas, no seu desenvolvimento profissional, nas suas conquistas...

E pode ser que você faça isso inconscientemente, justamente por não ter conhecimento.

Mas é para isso que estamos aqui.

Quando você tomar consciência dos seus traços de caracteres, você vai ter clareza para potencializar os seus recursos e trabalhar as suas dores.

Deixa eu te dar um outro exemplo...

Vamos supor que o seu traço de caráter predominante seja o Rígido.

Se ele estiver na dor, você vai se comparar o tempo todo com os seus concorrentes.

O que eles estão fazendo, quanto estão ganhando, quais clientes estão conquistando...

Com essa comparação constante, você se coloca muito pra baixo.

O seu caso até pode ser esse: você sabe que rala muito, mas quando olha pro lado, vê alguém que sabe muito menos do que você tendo muito mais sucesso.



E aí começa a se perguntar: onde eu errei? Por que isso acontece comigo? Eu não sou bom o suficiente?

Esse questionamento vira um hábito.

Todo dia, você vai se comparar e se sentir mal.

E isso vai impedir que você alcance a sua melhor versão.

Agora pense comigo... Se você tiver consciência e clareza disso, certamente vai trabalhar essa realidade para não deixar que ela te paralise, certo?

Pois é...

E o Rígido é apenas um dos cinco traços.

Nós temos os cinco, mas a quantidade que tem de cada um depende do formato do seu corpo.

Quando você conhece o seu, você consegue potencializar o seu traço para alcançar os resultados que tanto deseja.

O segundo elemento que te impede de ser um empresário ou empresária de sucesso é a **dependência emocional**.

A dependência também tem relação com os traços e é o grande motivo dos seus principais receios.

Você pode até achar que não é dependente, mas sem perceber pode estar boicotando o seu sucesso por causa de outras pessoas...

Pelo medo do que vão pensar, por acreditar que você tem que seguir os mesmos passos dos seus pais, dos seus avós ou de alguém que você gosta...

Tudo isso faz com que você priorize a felicidade dos outros e que, por consequência, sabote a SUA para não desagradar alguém.

Geralmente, o dependente emocional se coloca no lugar do culpado, da vítima e



do cuidador.

Essa dependência é patológica: é um transtorno comportamental e emocional que te paralisa.

Alguns traços, se estiverem situados na dor, são muito fortes nesse sentido.

Vou dar outro exemplo, mas dessa vez com o traço Masoquista, que é extremamente dependente quando está na dor.

O masoquista tem muito medo da humilhação, de ser reprovado ou de não suprir as expectativas dos outros.

E essa característica, mais uma vez, paralisa.

Ele acaba levando uma vida em função de outra pessoa e isso o impede de atingir o seu máximo potencial.

Está sempre preocupado em agradar os outros, esquecendo dos seus próprios desejos, sonhos e ambições.

Mas quando ele identifica isso, ele consegue reprogramar os seus padrões e conquistar a vida segura que tanto deseja.

Conhecer os seus traços e focar nos recursos é um exercício diário. Afinal, você vai quebrar padrões que executa há anos é essencial pra você sair dessa dependência emocional.

Pode parecer difícil, mas quando você entende como isso funciona, tudo muda na sua vida.

O terceiro e último elemento que está te impedindo de ser um empreendedor de sucesso é a **falta de ambição**.

Me responda uma coisa aqui no chat: por que você empreende?

Nem sempre é fácil responder essa pergunta, não é?



Lembre-se que ambição não tem nada a ver com ganância...

Pode parecer estranho, mas a falta de ambição também está ligada à dor do seu traço.

Essa falta de ambição faz com que você não se sinta merecedor, e até desmereça o sucesso dos outros.

Você já se pegou pensando algo como "Ah, se eu fosse filho do Fulano, eu também conseguiria" ou "sendo amigo de Ciclano é fácil"?

Essa é uma atitude péssima pra tentar justificar o seu fracasso.

Já parou pra pensar nisso?

E então você fica estagnado, porque "faz sentido" ficar do jeito que está.

Já que você não nasceu em berço de ouro... Ou já que não tem os mesmos contatos...

E, assim, com essa mentalidade, com esse padrão de comportamento, que você vai, inconscientemente, fugindo do dinheiro, dizendo não à prosperidade.

Dinheiro é poder, no sentido de possibilidades. Não no sentido maléfico.

Ele te aproxima de uma gama de oportunidades. E, muitas vezes, isso significa ter que se afastar da vida que você está acostumado.

Como você quer tanto ter sucesso agindo de forma oposta?

Isso acontece porque você não tem clareza do que quer!

Para ganhar dinheiro, realizar o que você quer realizar, você também tem que dizer alguns "nãos".

E você não quer dizer não, porque o seu traço está na dor e tem medo da rejeição, do julgamento, das críticas, das humilhações, do ridículo.



Além disso, se você tiver uma dependência emocional alta ou uma ambição baixa, você vai ter dificuldade...

Enquanto a sua dependência e a sua ambição não estiverem claras pra você, enquanto você não se beneficiar do seu traço de caráter... você vai sempre viver no "quase".

Se é assim que você se sente, você precisa atingir um nível de ambição saudável pra ontem.

É inadmissível continuar deixando que os seus traços na dor te dominem, impedindo você de viver a vida que você quer, merece e deseja viver.

Quando eu finalmente entendi os meus traços, eu alcancei um sucesso absurdo e consegui realizar todos os meus sonhos.

VOCÊ precisa ter a mesma oportunidade.

Se tem alguém aqui que não está convicto do que estou falando, de como conhecer os seus traços te dá chances de alcançar resultados acima da média, vamos falar sobre outra pessoa então...

Vamos ver se realmente os traços de caracteres têm o poder de influenciar os seus resultados e mudar a sua realidade.

No começo do nosso workshop, eu comentei sobre algumas pessoas que já passaram aqui pelo O Corpo Explica.

Você lembra que eu citei o Arthur Aguiar, vencedor do BBB 22?

Bem, um pouco antes de entrar no reality show, o Arthur fez uma análise com a gente e conheceu com profundidade os seus traços de caracteres.

Lá no programa, ele era o único participante com esse autoconhecimento, sabendo exatamente quais são as suas dores e recursos.

Será que isso ajudou o Arthur a chegar aonde queria?



Bem, uma coisa é fato: ele soube usar as fichas nas horas certas. E mesmo com as polêmicas que rondavam a vida dele antes do programa, ele conseguiu se destacar e vencer o BBB.

Foi só por causa disso que ele ganhou? Claro que não.

Mas com certeza o conhecimento sobre os seus traços o ajudou a criar as estratégias certas lá dentro, no momento certo.

E se o Arthur confiou nesse mapa, você também pode.

Mas, afinal, como é que ele soube quais são os seus padrões de funcionamento?

Talvez o que eu vou falar agora possa causar um certo estranhamento...

Mas os seus traços de caracteres são revelados por meio das suas características FÍSICAS.

Esses traços foram formados em um processo de cinco etapas, durante o desenvolvimento do seu sistema nervoso, lá na sua infância, até por volta dos seus 5 anos de idade, é a tal da primeira infância.

Isso mudou o formato do seu corpo, e também a sua forma de pensar, sentir e agir.

Para traduzir e comprovar tudo isso, a gente trabalhou por anos com um método.

E a nossa maior conquista foi disponibilizar esse conhecimento riquíssimo por meio da análise corporal, que é justamente esse método excepcional.

A mesma análise que o Arthur fez antes de entrar no BBB, aqui com a gente.

Para quem ouve nas primeiras vezes, Esquizoide, Oral, Psicopata, Masoquista e Rígido são nomes estranhos.

Eu só peço que você não se apegue a eles.



Dito isso, a análise corporal, como falei, é um método que revela como você interage com o mundo.

No seu caso, empreendedor, ela vai te ajudar como?

- gerir melhor o seu tempo e potencializar mais o que você realmente tem habilidade;
- se relacionar muito melhor com os seus funcionários, prestadores de serviço e fornecedores;
- a vender com muito mais facilidade;
- a gerar muito mais resultado para os seus clientes e, conseqüentemente, para o seu negócio.

E quando eu falo sobre características físicas, é sobre o formato padrão do seu corpo. Mais arredondado, alongado, triangular...

Você vai entender melhor agora, porque eu vou te contar sobre como funcionam esses cinco traços de caráter.

O primeiro traço é o esquizóide.

Ele é formado no período da gestação, quando algo ruim afeta a vida da mãe e de alguma maneira o útero fica mais tenso.

O esquizóide se sente rejeitado pelo útero e, para não sentir aquela dor, ele foca mais nos únicos recursos que ele tem: os pensamentos e a imaginação.

Cada traço sofre um tipo de dor e tenta aliviar de alguma maneira. No caso do esquizóide, é a dor da rejeição.

Ele faz de tudo para não ser rejeitado e desenvolve uma forma de lidar com essa dor, fugindo pro recurso da imaginação.

Ele tem uma habilidade incrível de imaginar e criar as coisas a partir da sua cabeça.



Esse é o ambiente que ele gosta de ficar: na sua própria imaginação. Ele gosta de ficar mais na dele e evitar o contato.

Esses são os superpoderes do esquizóide: a imaginação, a criatividade e o raciocínio lógico.

O traço de caráter não define apenas o padrão de funcionamento da mente, mas também o formato do corpo de uma pessoa.

O esquizóide tem o corpo mais magro e alongado, com as pernas mais finas.

Então de forma resumida: o esquizóide tem um corpo mais alongado, sente a dor da rejeição e desenvolveu o recurso da criatividade. Pensando aqui, essa é uma das fichas de poker.

Vamos agora para o segundo traço de caráter: o Oral.

O traço oral é formado no primeiro ano de vida, durante o período de amamentação, quando ele depende 100% de alguém para saber o que ele está sentindo e resolver os seus problemas.

Quando ele não consegue resolver, ele se sente abandonado, mesmo que tenha alguém por perto.

Enquanto o esquizóide sofre a dor da rejeição, o oral se sente abandonado.

Para lidar com essa dor, esse traço de caráter desenvolveu a habilidade da comunicação.

É aquela pessoa que gosta de falar, que tem mais sensibilidade, que gosta de estar em contato com as pessoas, de acolher e se conectar com os outros.

Se ele estiver sozinho, ele vai se sentir abandonado. Então contato e interação com pessoas são muito importantes para ele.

O formato do corpo do Oral é mais redondo, com a cabeça e as pernas mais arredondadas, mais macias, mais fofinhas.



E, resumindo, sua principal dor é o abandono e o seu recurso é a habilidade de comunicação e conexão com as pessoas. Segunda fichinha de poker.

O próximo traço é o psicopata.

Ele é formado quando a criança está dando seus primeiros passos e começa a perceber que os pais dão menos atenção quando ela não está interagindo, fazendo graça para agradar os pais.

Por isso, a criança acha que só consegue ter atenção quando ela está fazendo algo em troca. E então ela se sente manipulada.

Por isso, a principal dor do psicopata é a dor da manipulação.

O psicopata tem muito medo de ser manipulado pelas outras pessoas. Ele vai fazer de tudo para fugir desse sentimento, então ele desenvolve o recurso da negociação, da liderança.

Ele articula e negocia muito bem com as pessoas, porque para ele é muito importante saber o que ele vai ganhar em troca.

Da mesma forma, o psicopata evita ambientes em que ele não consegue enxergar o que as pessoas esperam dele, o que ele vai ganhar com aquela situação...

O psicopata pensa de forma estratégica, e o formato do seu corpo é mais triangular, com a parte superior mais larga do que a inferior.

Essa é a terceira ficha de poker.

Próximo traço de caráter: masoquista.

Esse traço se desenvolve no período em que a criança está deixando as fraldas, quando ela é treinada para se controlar.

Quando isso acontece, muitas vezes ela ainda não se sente pronta. E quando ela tem vontade de fazer cocô, ela acaba não conseguindo se segurar.



Nessa hora, quando ela recebe uma bronca, ela se sente humilhada. Por isso, sua principal dor é a humilhação.

O masoquista faz de tudo para não se sentir humilhado, por isso evita situações lugares onde ele possa se sentir assim.

Ele desenvolveu uma habilidade de planejar as coisas até nos detalhes, e sempre vai estar atento a tudo para não correr o risco de sofrer algum tipo de humilhação.

Ele também é mais metódico e detalhista... Tem uma capacidade de ser forte, de suportar situações difíceis por muito tempo.

O formato do seu corpo é mais quadrado.

O quinto e último traço é o Rígido.

Esse traço é formado um pouco mais tarde, por volta dos cinco anos.

Isso acontece no período em que a criança começa a tomar consciência sobre a sua sexualidade. Então ela começa a perceber que as pessoas têm par.

O pai e a mãe, o vô e a vô... Todo mundo tem um par, menos ela.

Então, pra não se sentir excluída, ela acaba criando uma necessidade de competir.

Por isso sua dor existencial é a da traição ou da exclusão.

O rígido não quer se sentir traído, então ele vai evitar essa dor desenvolvendo a habilidade de competir, de fazer as coisas com agilidade, querendo ser o primeiro pra conseguir garantir que ele não vai ficar sozinho.

Ele é bom em executar justamente porque ele quer sempre se destacar pra não ser trocado ou traído. Se o rígido for perfeito, ele tem a sensação de que não vai ser trocado por ninguém.



O formato do seu corpo é mais harmônico: a cabeça, o tronco e as pernas são proporcionais, com curvas.

Bom, agora você já conhece os cinco traços de caracteres que definem o seu padrão de funcionamento, a sua forma de pensar, sentir e agir.

Os cinco estão presentes em você em proporções diferentes, porque cada processo de desenvolvimento do sistema nervoso é um: as pessoas têm seu próprio formato do corpo, sua própria forma de funcionar.

Eu, por exemplo, tenho uma quantidade bem alta do traço de caráter oral.

Esse traço representa mais de 40% de mim, e significa que eu tenho como recurso a habilidade de comunicação e de acolhimento das pessoas.

Eu sou também mais sentimental, por causa disso não é à toa que minha principal dor é a dor do abandono.

Esse é o meu traço predominante. Mas eu também tenho os outros traços em uma proporção menor.

Cada um com seus recursos e suas dores.

Se você não sabe quais são os seus recursos e também não sabe como explorar cada um deles, você concorda que não vai funcionar muito bem?

Imagina eu com essa quantidade alta do traço oral... Se eu tivesse que trabalhar sozinha aqui na frente do computador, o dia inteiro, sem contato com as pessoas, você acha que eu estaria aproveitando meu recurso de comunicação da melhor forma possível?

Agora imagine se alguém com uma quantidade alta do traço esquizóide tivesse que trabalhar o dia inteiro em contato com pessoas, interagindo o tempo todo... Com certeza não seria melhor situação.

Muitas vezes, deixamos de explorar os nossos recursos e acabamos vivendo com



esses traços na dor.

E isso te impede de ter resultados muito melhores.

Beleza, você já entendeu como o seu corpo revela a sua mente, o que e quais são os traços de caracteres e quais são os três elementos que te impedem de enriquecer com o seu negócio...

Mas... E AGORA?

E agora que você sabe que não faz diferença trabalhar 8, 10, 12 horas por dia se você está "programado" pra se autossabotar com seus traços na dor?

E agora que você sabe que não adianta fazer mil planos e estabelecer mil processos se você sabe que não vai colocar em prática?

Tudo foi pré-estabelecido na sua infância...

Então você já entendeu que ser um empresário de sucesso não tem nada a ver com ter o "perfil empreendedor".

A diferença entre você e o profissional que você mais se compara é a mesma diferença entre as 20 pessoas que participaram do BBB e o Arthur Aguiar: uns não tem ideia, outros conhecem os seus traços e sabem usá-los a seu favor.

É por isso que você pode se beneficiar (e muito) da análise corporal.

Através dela, você consegue entender:

- a quantidade que tem de cada traço (quantidade de fichas que recebe por dia de cada tipo);
- como tirar os traços da dor (como transformar uma ficha estragada em ficha útil para ser usada).

Ela é a solução para você se conhecer por inteiro, se livrar da dependência emocional e ativar a sua ambição.



Com ela, você vai finalmente saber qual é a sua combinação de traços de caracteres, nas mais exatas proporções, quantos por cento você tem de cada um...

Mas muito além de só mostrar, você vai ter a resposta para o "E AGORA?".

Vai descobrir o que é preciso fazer para tirar esses traços da dor e colocar no recurso, ou seja, no que é benéfico para você e te destaca, te diferencia.

Para que, ao invés de ficar sofrendo, você faça até dos seus defeitos as suas qualidades.

Você não tem ideia de como é libertador saber EXATAMENTE como a sua mente funciona e ter as respostas para os problemas que você enfrenta na sua jornada empreendedora.

Sobre isso eu nem preciso te convencer, porque nós temos provas.

Olha quantos empreendedores tiveram suas vidas transformadas com a análise corporal do Corpo Explica.

Foi exatamente isso o que aconteceu com a Luana, uma mulher que trabalhava em uma empresa e foi demitida antes de conhecer O Corpo Explica porque os projetos acabaram.

Ela tinha dificuldades para se recolocar porque não estava achando uma empresa que pagasse de forma justa. Por não ter clareza dos recursos dos seus traços, ela ficava só fazendo, sem resultados.

A vida dela se transformou depois da análise corporal.

Hoje ela aprendeu a executar de forma inteligente, é consultora empresarial, tem a própria marca, o próprio escritório e é referência na cidade onde ela mora.

Tem também o caso da Thais Nestor, de 34 anos, que antes de conhecer o OCE trabalhava com o marido vendendo temperos.



Ela vivia muito cansada, carregava muito peso e atendia clientes (coisa que ela não gostava).

Achava que o problema era dos clientes, mas se cobrava pois tentava atender as expectativas dos outros.

Depois de entender como ela realmente funciona através da Análise Corporal, ela foi aplicando a estratégia certa na sua comunicação de vendas e começou a gostar e a vender mais. Pra você ter ideia, hoje ela dá mentoria, faz palestras e se sente muito feliz.

A verdade é que eu poderia passar horas aqui contando sobre casos de pessoas que eram exaustas, sobrecarregadas e sentiam que nunca podiam descansar de tanto que trabalhavam sem resultados.

Mas, depois que descobriram como utilizar seus traços, começaram a realizar muito mais, de forma muito mais leve, sem precisar sacrificar a saúde e os relacionamentos para isso.

Mesmo depois de todas essas informações que eu te passei, você pode ter ficado com curiosidade sobre alguns pontos e agora é a hora de resolver algumas delas.

A primeira: mas como ela funciona na prática?

A análise corporal é feita em um atendimento individual, apenas você e o nosso analista.

Nosso analista vai te mostrar quantos por cento você tem de cada traço de caráter.

Com isso em mãos, o analista corporal vai te explicar...

- como funciona o seu padrão de pensar, sentir e agir
- quais são os seus pontos fortes e fracos
- quais são os seus conflitos internos e por que você tem eles
- qual é o seu nível de dependência emocional e o seu nível de ambição



- quais são as dores que te impedem de ter sucesso na vida
- o que você pode ajustar para enfim alcançar os resultados que espera com o seu negócio

Ah, e não importa se você mora em São Paulo ou em Pequim, esse atendimento é feito pelo computador ou pelo celular.

E é nele que você já vai saber o que fazer com todas as informações sobre você, sempre com foco nos seus objetivos enquanto empreendedor.

Gente, a análise corporal já ajudou milhares de pessoas no Brasil e no mundo.

Você conhece essas pessoas aqui do slide? [fotos dos famosos]

Elas procuraram a gente pra se conhecer, para performar melhor e ter mais resultados...

Elas tiveram as mesmas questões que você e encontraram as respostas com o Corpo Explica.

O Corpo Explica é a maior escola de análise corporal do mundo.

Nós somos os primeiros e únicos a medir traços de caráter por meio de um método exclusivo, que nos fez alcançar a marca de mais de 40 mil alunos...

E eu tenho muito orgulho disso, você não tem ideia!

Tá, mas quanto custa ter essa experiência?

Depois de ver vários famosos, talvez você esteja se perguntando se isso realmente é pra você, se você pode pagar...

Quanto você acha que custa uma análise corporal com a maior escola do mundo?

Aposto que você está imaginando um valor muito acima do que realmente é.

Você não tem culpa.



Afinal, o parâmetro de preços dos cursos, mentorias etc. no Brasil está cada vez mais alto...

Educação de qualidade custa caro aqui.

É só você se lembrar quanto já investiu em cursos, especializações, livros, materiais... tudo para buscar ter a vida que você sempre quis, o salário que sempre sonhou.

Já parou para fazer essa conta?

É muito dinheiro...

Mas pra fazer a sua análise individual, online, e ter o seu mapa de caracteres, saber das suas dores, dos seus recursos, dos seus níveis de dependência emocional e de ambição, entender como a sua mente funciona...

Você não vai gastar nem 1/100 do que gastaria com uma graduação em Administração ou em Empreendedorismo, por exemplo.

Isso porque o valor da análise é apenas R\$ 997, e eu ainda vou te dar dois presentes exclusivos por você estar aqui comigo.

O primeiro é um desconto de R\$ 600 em cima desse valor, válido apenas HOJE.

Ou seja, de R\$ 997, apenas HOJE você vai pagar R\$ 397 à vista ou 12x de R\$ 38,68...

O que você compra com R\$ 38,68? Atualmente, nem pizza.

Para complementar a sua jornada empreendedora de sucesso, pensamos em um segundo presente: a nossa série exclusiva “Equipes para Negócios de Alta Performance”.

Os negócios são baseados em pessoas, desde as pessoas que trabalham para você, até as pessoas que compram de você.



Quanto mais você conseguir entendê-las, mais você vai conseguir vender e faturar com um time assertivo e clientes fiéis.

Foi pensando nisso que preparamos uma série inédita para você conquistar um time de alto desempenho.

Você vai aprender a usar a análise corporal a favor do seu negócio para formar uma equipe de alto impacto e performance para escalar os seus resultados ainda mais rápido.

Você vai saber exatamente como criar e compor times de alta performance se baseando não somente no currículo, na competência técnica, mas no perfil corporal e comportamental para extrair o melhor em recursos e potencial.

Com essa habilidade, você poderá solucionar desafios interpessoais, entender como a equipe funciona como um todo, criar ambientes e processos favoráveis para os talentos, direcionando melhor a sua equipe, além de encontrar a melhor função para cada um.

É por meio dessa série que você irá aprender a lidar com o traço de caráter de cada pessoa do seu time para potencializar as capacidades e habilidades certas, usando isso em favor do desenvolvimento da equipe e, conseqüentemente, para melhores resultados pro seu negócio.

Portanto, se você quer construir um verdadeiro império, subir de nível, conquistar espaços ainda maiores, aumentar o seu faturamento e resultados, você vai se beneficiar muito desse presente.

Este é mais um incentivo para você viver essa experiência revolucionária, para você driblar as características que te impedem de ter sucesso na jornada empreendedora.

E se você ainda está com dúvidas se a análise corporal é pra você ou se realmente funciona, vamos combinar uma coisa...



Além do desconto de R\$ 600 e da série “Equipes para Negócios de Alta Performance”, eu vou assumir o risco por você.

Se você não gostar, dentro dos primeiros 7 dias nós devolvemos o seu dinheiro.

Você vai fazer a sua inscrição hoje, agendar o seu atendimento e, se por algum motivo você achar que não é o que você precisa, nós vamos devolver 100% do seu dinheiro sem nenhuma burocracia.

Todo o risco fica por nossa conta.

Então faça agora a sua inscrição para aproveitar os R\$ 600 de desconto (de R\$ 997 por R\$ 397) e o acesso gratuito a série “Equipes para Negócios de Alta Performance”.

Com garantia de satisfação de 7 dias.

Vou pedir pra minha equipe colocar agora o link para a inscrição aí no chat. Clique no link e faça agora mesmo sua inscrição para aproveitar esses dois presentes que te falei hoje.

Enquanto vocês vão fazendo a inscrição de vocês, vou dedicar essa parte final pra esclarecer mais alguns pontos que vocês mandaram aqui no chat.

Em quanto tempo começo a ver os resultados?

Os resultados aparecem de forma imediata, porque você vai ter as respostas das suas principais perguntas no momento do atendimento.

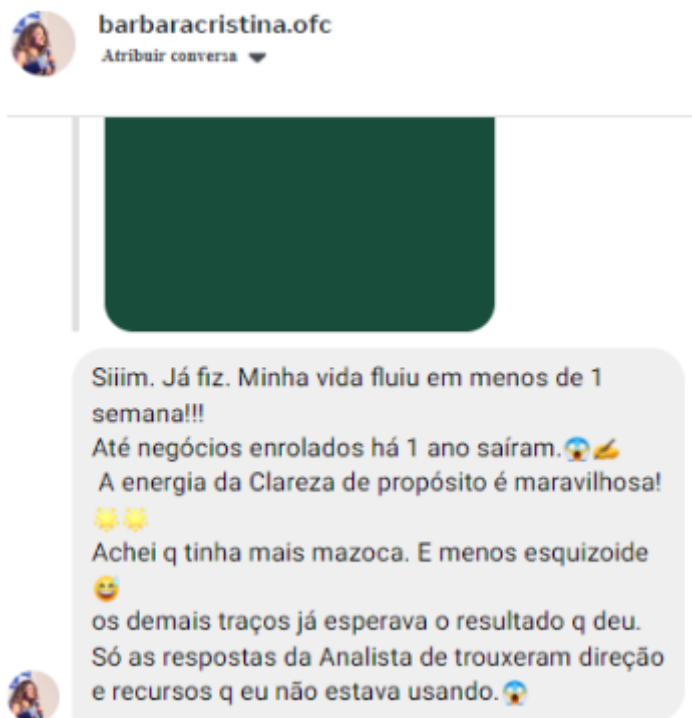
Quando você entender onde está errando, já vai poder fazer diferente a partir do momento que escutar a explicação de como você funciona.

Na mesma hora, você vai começar a construir relações completamente diferentes... E a partir disso poder aplicar na sua empresa.



A sua abordagem na hora de negociar com os seus clientes vai mudar.

E você vai ser muito menos afetado pelos problemas do dia a dia.



Será que isso é para mim?

É você que precisa responder essa pergunta.

Se você sente que sua carreira está estagnada, se você ainda não alcançou os resultados que você gostaria, ou se você acha que pode e merece mais do que você tem hoje, a Análise Corporal é pra você.

Será que isso é para mim AGORA?

De novo, é você que precisa responder essa pergunta pra você mesmo.

Você tem a oportunidade de fazer a Análise Corporal por uma condição especial. Por que você deixaria essa chance passar?

don



Você não acha que merece muito mais do que você tem hoje?

Se você pode resolver isso agora, por que você vai deixar pra depois?

Pensa nisso. Pensa em tudo aquilo que você pode ganhar se você decidir fazer a Análise Corporal agora.

Próxima pergunta:

É um bom negócio mesmo?

Temos mais de 40 mil alunos em mais de 40 países. Todos eles já fizeram sua Análise Corporal.

Eu te mostrei alguns exemplos de pessoas que passaram pela Análise Corporal e mudaram suas vidas depois disso.

Se você também quer mudar sua vida pra melhor, a Análise Corporal vai te ajudar também.

Mais uma pergunta:

Não vou me dar mal se eu comprar?

Lembra da garantia de 7 dias? O risco é todo nosso. Você vai poder fazer sua inscrição, agendar a sua Análise Corporal e dentro desse período se tiver qualquer arrependimento, devolveremos 100% do seu investimento.

Mas tem uma coisa muito importante que eu preciso te falar. Em vez de ficar pensando se você pode se dar mal, lembre-se das tantas pessoas que já conseguiram se dar BEM e mudaram suas vidas.

Não pense que você pode se dar mal. Pense em tudo aquilo que você pode ganhar depois de fazer sua Análise Corporal.



Próxima:

Posso confiar em você?

Olha, eu não estaria aqui se eu não acreditasse realmente na Análise Corporal. E eu falo isso com todo o embasamento científico e acadêmico. Eu sou formada em psicologia pela Universidade de São Paulo e tenho Doutorado em Psicologia também pela USP.

Eu estou disponível nas redes sociais e muitas pessoas seguem o meu trabalho. Eu não colocaria tudo isso em risco se eu não acreditasse que a Análise Corporal pode realmente te ajudar a mudar sua vida profissional.

Quero finalizar a aula de hoje com você olhando nos meus olhos.

Pare de focar nas dores que tem para viver os recursos que estão disponíveis aí dentro...

Acredite no seu sucesso.

Acredite no seu perfil.

Acredite na sua jornada empreendedora.

Viva essa experiência de maneira completa e não apenas da boca pra fora!

É libertador saber como você funciona...

Você vai se enxergar de outra forma, vai aprender a gostar de ser quem você é, com todos os seus defeitos e qualidades.

Essa é a verdade: a análise corporal vai te libertar.

Então, faça isso pelo seu negócio e pelos seus sonhos. Aproveite essa

don



oportunidade.

Você viu quantas pessoas tiveram resultados... é real.

E a oferta é irrecusável, já que você está tendo a chance de adquirir esse método único com R\$ 600 de desconto e ainda ter acesso gratuito à série “Equipes para Negócios de Alta Performance”.

E posso te contar um segredo?

Eu assumo o risco porque tenho certeza que você não vai precisar acionar a garantia de satisfação.

Faça a sua inscrição agora.

Qualquer pergunta clique no link e fale com minha equipe no chat da própria página de inscrição. Eles vão tirar todas as suas dúvidas e te ajudar a fazer sua inscrição direitinho.

Beijo grande e até mais!